

Sales Manager (m/w/d)

Standort: Karlsruhe, Deutschland

Unternehmen: SCHUMANN & SOHN GmbH (ein Unternehmen der Turpaz-Gruppe)

Arbeitsmodell: Vollzeit | Remote oder Onsite

SCHUMANN & SOHN ist Teil der international tätigen **Turpaz-Gruppe** und spezialisiert auf die Entwicklung, Herstellung und den Vertrieb hochwertiger **Aromen, Farbstoffe, färbender Lebensmittel sowie getrockneter Frucht- und Gemüseprodukte**.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine engagierte Persönlichkeit als **Sales Manager (m/w/d)**.

Deine Aufgaben

- **Kundenbetreuung:** Du bist zentraler *Ansprechpartnerin* für unsere Kunden und sorgst für eine schnelle, kompetente Bearbeitung aller Anliegen.
- **Beziehungsmanagement:** Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung langfristiger, vertrauensvoller Kundenbeziehungen mit Fokus auf nachhaltige Zusammenarbeit.
- **Verhandlungsführung:** Du führst Vertrags- und Preisgespräche und entwickelst Lösungen mit echtem Mehrwert für Kunden und Unternehmen.
- **Kommunikation:** Du hältst Kunden sowie interne Teams über Projektfortschritte, Entwicklungen und relevante Themen informiert.
- **Verkaufsanalyse:** Analyse relevanter Verkaufskennzahlen und Ableitung konkreter Maßnahmen zur Zielerreichung.
- **Markt- & Wettbewerbsanalyse:** Beobachtung von Markttrends und Wettbewerbern zur Identifikation neuer Chancen.
- **Reporting:** Erstellung regelmäßiger Reports zu Kundenstatus, Erfolgen und Optimierungspotenzialen.
- **Teamarbeit:** Enge Zusammenarbeit mit technischen und internen Abteilungen zur erfolgreichen Umsetzung von Projekten und zur Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten.
- **Problem-Solving:** Unterstützung bei komplexen Kundenanfragen sowie bei Eskalationsfällen.

Das bringst du mit

- Berufserfahrung im **Vertrieb oder Account Management**
- Kenntnisse in der **Lebensmittel-, Aromen- oder Nahrungsergänzungsmittelbranche**
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft auf allen Ebenen
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise – auch bei mehreren parallelen Projekten



Schumann & Sohn GmbH

Degenfeldstraße 4
76131 Karlsruhe



+49 721 96680-0

www.schumann-sohn.de
info@schumann-sohn.de



Volksbank pur eG

DE89 6619 0000 0010 0013 40
BIC: GENODE61KA1



USt. ID: DE143599755

RG Mannheim HRB 102972

Geschäftsführer:
Martin Stiegler

- Sicherer Umgang mit **MS Office** (insbesondere Excel, PowerPoint und Outlook)
- Hohe Kundenorientierung und lösungsorientiertes Denken
- **Fließende Deutsch- und auch Englischkenntnisse**, weitere Sprachen sind ein Plus
- Offenheit, Lernbereitschaft und Neugier auf neue Themen

Das bieten wir dir

- Eine abwechslungsreiche Position mit **attraktiven Benefits**
- **Firmenwagen zur privaten Nutzung**
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein internationales Arbeitsumfeld mit spannenden Entwicklungsmöglichkeiten
- Intensive Einarbeitung sowie kontinuierliche Weiterbildung
- Ein motiviertes, kollegiales Team und moderne Arbeitsbedingungen

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf deine **aussagekräftige Bewerbung**.
Bitte sende deinen Lebenslauf per E-Mail an:

Martin Stiegler
CEO Schumann & Sohn
✉ martin.stiegler@turpaz-group.com

Mehr über uns und die Turpaz-Gruppe erfährst du unter:

- 🌐 www.turpaz.co.il
- 🌐 www.schumann-sohn.de

